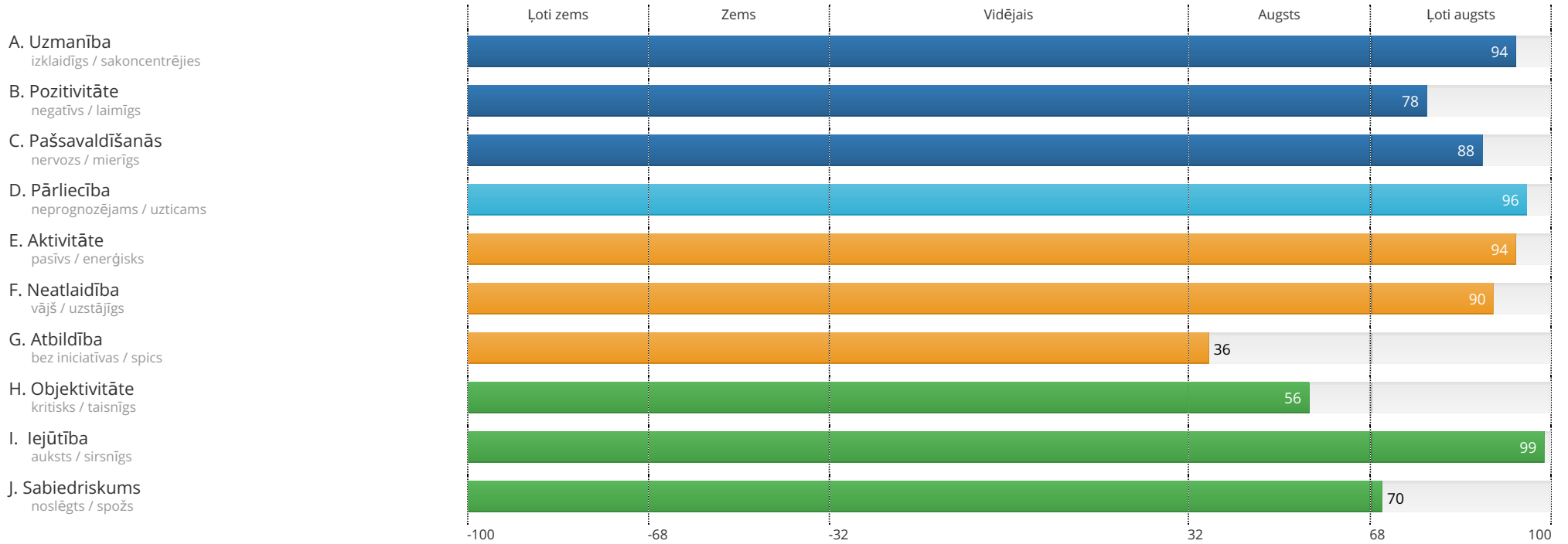


Testa rezultāti - Kaspars Cveigelis (46 gadu)



Informācijas aizpildīšana

Atbildes «Var būt»: 4

Izpildes laiks: 00:14:34

Sindromi un izredzes

Nav iekšējā kodola

Cilvēks ar pārāk maigu sirdi, kurš kādu nostāda viedokli un vēlmi augstāk par viņu pašu.

Ļoti efektīva

Var sasniegt rezultātus un rīkoties pārliecinoši.

Iniciatīva

Cilvēks dzīvē un darbā ir patiesi aktīvs un iniciatīvs.

Rozā brilles

Personai ir naivi izkropļota objektīvās realitātes uztvere un bieži viņa nepamana savas darbības negatīvos faktorus.

Rezultātu skaidrojums

A. Pārdomīgums - Ļoti augsts

Cilvēks lieliski koncentrē uzmanību, spēj efektīvi plānot un organizēt lietas. Ievēro rīkojumu. Var gaidīt. Viņiem ir savs viedoklis, kas nav atkarīgs no emocijām, viņi var uzminēt cerības un pareizās atbildes. Viņi var būt pārāk koncentrēti un nopietni pat tad, ja tas nav pilnīgi piemērots.

B. Pozitivitāte - Ļoti augsts

Ļoti pozitīvs un laimīgs cilvēks. Pieeja dzīvei ir humora un laimes pilna. Veic visu uzņēmējdarbību ar entuziasmu un interesi. Pozitīvi raugās nākotnē un nepievērš uzmanību neveiksmēm. Visas problēmas vai emocionālās grūtības tiek uzskatītas par īslaicīgām neērtībām. Parasti biznesā godīgi, patīk vienkāršība un redz risinājumus. Bieži dzīvē uzvar. Dažreiz viņi var būt pārāk optimistiski, neatrisināt problēmas un atlikt tos ar vārdiem "Viss būs kārtībā".

C. Paškontrolē - Ļoti augsts

Mierīgs un mierīgs cilvēks. Ļoti līdzsvarots cilvēks. Lieliska kontrole pār jūsu emocijām, ķermeni, sejas izteiksmēm, žestiem. Viņš ir viegli kontrolē sevi un efektīvs jebkurā situācijā. Viņam ir līdzsvarots temperaments un laba pacietība. Var paslēpt jūtas un rūpes, var būt pārāk pašpārliecināts sarežģītās situācijās.

D. Pārliecība - Ļoti augsts

Ļoti pārliecināts cilvēks, kurš paļaujas uz stabilitāti tam, ko dzīvē zina un saprot. Viņš labi zina sevi, savas stiprās puses, ko drīkst un ko nevar, savus dzīves mērķus un ambīcijas. Reālistiska attieksme pret sevi neļauj pieļaut lielas kļūdas. Viņam nepatīk riskēt. Uzticams biznesā, paredzams, konservatīvs. Viņš labi tiek galā ar rutīnu, bet lēnām sāk jaunas lietas, un dažreiz ir spītīgs un pārliecināts, ka zina visu.

E. Darbība - Ļoti augsts

Ļoti aktīvs un enerģisks cilvēks. Viņam patīk kustība un darbs. Viegli uzsākt jaunu biznesu un projektus. Tam ir daudz vitalitātes un izturības. Bieži vien iegūst labus rezultātus. Viņam ir enerģija jebkura biznesa pabeigšanai. Liela interese par jaunām jomām un nepazīstama. Viņš nevar mierīgi sēdēt un sāk garlaikoties, ja darbā nav nekā jauna.

G. Atbildība - Augsts

Atbildīgā persona. spēja kaut ko uzņemties un būt pārliecināta par lietas panākumiem vai neveiksmēm. Viņš spēj saskarties ar situāciju aci pret aci un to atrisināt vislabākajā veidā, tā vietā, lai uzskatītu, ka tā ir citu atbildība. Var rīkoties ar spiedienu, pieņemt un izlemt kritiku.

I. Jūtīgums - Ļoti augsts

Sirsnīgs un sirsnīgs cilvēks, kurš koncentrējas uz palīdzības sniegšanu citiem. Tas viegli izveido ciešas attiecības, jūt citus cilvēkus un respektē viņu viedokli. Atklāti izsaka pateicību. Gadās, ka viņš nevar atteikties un piekrist palīdzēt, pat ja jums ir jāatsakās no darba.

F. Neatlaidība - Ļoti augsts

Cilvēks tiek galā ar to, ko pats sev ir uzstādījis biznesā un dzīvē. Tieša un mērķtiecīga saskarsmē ar cilvēkiem. Spēj kontrolēt cilvēkus, novest lietas līdz galam. Koncentrējies uz rezultātu. Dažreiz izmanto vairāk spēka nekā nepieciešams. Dažreiz viņš cenšas sasniegt mērķi par katru cenu, pat ja mērķis vairs nav būtisks vai tas var radīt neparedzamas izmaksas.

H. Objektivitāte - Augsts

Cilvēks ar augstu un pareizu vērtējumu, kurš koncentrējas uz problēmu risināšanu un spēj saskatīt gan cilvēku, gan dzīves sliktās un labās puses. Pārgudrs un taisnīgs cilvēks, ar kuru ir viegli sadarboties. Galvenokārt diplomātiski un koncentrējas uz vienprātību, pozitīvām lietām. Viņš labi nosaka savas prioritātes un būtībā ir spēcīgs taktikā ar cilvēkiem.

J. Sabiedriskums - Ļoti augsts

Ļoti sabiedriska, dzīvespriecīga persona, kurai patīk sarunāties ar cilvēkiem. Tā viegli sāk komunikāciju un veido kontaktus ar cilvēkiem. Patīk atrasties uzmanības centrā, reklamē sevi. Skaidri izsaka domas. Mēģina runāt vairāk nekā klausīties. Viņš daudz runā par sevi un saviem sasniegumiem.